

ÍNDICE SISTEMÁTICO

	<u>PÁGINA</u>
Sumario	7
Prólogo	9
Nota a la tercera edición	11
Nota a la segunda edición	13
Introducción a la primera edición	15
Presentación	19
 Unidad 1. Introducción al análisis de los estados económico-financieros	21
1. Introducción	21
1.1. ¿Qué es crear valor?	21
1.2. El papel del directivo frente al accionista	22
1.3. ¿Quién mide si una empresa crea o no crea valor?	23
2. El papel de los mercados financieros	24
2.1. El mercado primario	25
2.2. El mercado secundario	25
2.3. Los proveedores de fondos de la empresa	25
2.4. La estructura y las funciones del sistema financiero	26
2.4.1. La financiación directa	27
2.4.2. La financiación indirecta	27
2.4.3. Los mercados de valores	28
3. El ciclo de los negocios	29
3.1. La generación sostenida de beneficios y las imperfecciones del mercado	29
3.2. Desde el dinero hacia el dinero	30
4. El lenguaje de la contabilidad	33
4.1. El proceso de la contabilidad	34

4.2. El alcance de la contabilidad	35
4.3. La cuenta contable	35
4.3.1. La función de las cuentas	35
4.3.2. Los convenios de cargo y abono	35
4.4. El método contable	39
4.5. Introducción a los conceptos de patrimonio y de resultado	40
4.5.1. El concepto de patrimonio	40
4.5.2. El resultado empresarial	41
4.6. Los destinatarios de la información contable	46
5. Los desafíos de la contabilidad	46
6. El propósito del análisis de los estados económico-financieros	47
6.1. El análisis de los estados económico-financieros y las finanzas corporativas	47
6.2. Introducción a los estados económico-financieros: la reforma contable y el Plan General de Contabilidad	48
6.3. La estructura de los estados económico-financieros (I). El balance	49
6.4. La estructura de los estados económico-financieros (II). La cuenta de pérdidas y ganancias	49
6.5. La estructura de los estados económico-financieros (III). El estado de cambios en el patrimonio neto	50
6.6. La liquidez de la empresa	51
6.7. La rentabilidad: cuán rentables son los activos de la empresa y cuán rentable es la empresa para sus propietarios	51
6.8. Los <i>cash flows</i> generados por la empresa	52
6.9. Análisis integrado de los estados económico-financieros	53
6.10. El análisis de estados económico-financieros consolidados	53
7. Resumen	54
8. Términos básicos	55
Unidad 2. Introducción a los estados económico-financieros: la reforma contable y el Plan General de Contabilidad	57
1. Introducción a los estados económico-financieros	57
2. El balance	57
2.1. El balance en el plan general de contabilidad	59
2.1.1. Activo corriente	59
2.1.2. Activo no corriente	60
2.1.3. Pasivo corriente	60
2.1.4. Pasivo no corriente	60
2.1.5. Patrimonio neto	60
3. La cuenta de pérdidas y ganancias	62
3.1. Valor, precio y coste	63
3.2. Coste, gasto y consumo	64
3.3. Compra, gasto e inversión	64
3.4. La cuenta de pérdidas y ganancias en el plan contable	65
3.4.1. El resultado de explotación	66
3.4.2. El resultado financiero	66

3.4.3. El resultado procedente de operaciones continuadas	66
3.4.4. El resultado de operaciones interrumpidas	66
3.4.5. El resultado del ejercicio	66
4. El estado de cambios en el patrimonio neto	69
4.1. El estado de ingresos y gastos reconocidos	69
4.2. El estado total de cambios en el patrimonio neto	69
5. El estado de flujos de efectivo	72
5.1. Clasificación de las partidas de <i>cash flow</i>	73
6. La memoria	77
7. La reforma contable de 2007	78
7.1. El Código de Comercio	79
7.2. La Ley de sociedades anónimas	83
7.3. La Ley de sociedades de responsabilidad limitada	84
7.4. La Ley de cooperativas	84
7.5. La Ley del impuesto sobre sociedades	84
7.6. Norma mercantil sobre sociedades	86
8. El Plan General de Contabilidad	88
8.1. Marco conceptual de la contabilidad	89
8.1.1. Cuentas anuales. Imagen fiel	89
8.1.2. Requisitos de la información a incluir en las cuentas anuales	89
8.1.3. Principios contables	89
8.1.4. Elementos que forman las cuentas anuales	90
8.1.5. Criterios de registro o reconocimiento contable de los elementos de las cuentas anuales	91
8.1.6. Criterios de valoración	91
8.1.7. Principios y normas de contabilidad generalmente aceptados	102
8.2. Normas de registro y valoración	103
8.3. Cuentas anuales	103
8.4. Cuadro de cuentas	104
8.5. Definiciones y relaciones contables	106
9. Obligaciones legales relativas a la contabilidad de los empresarios	106
9.1. Regulación legal y justificación	106
9.2. Libros obligatorios	106
9.2.1. Delimitación y contenido	106
9.2.2. Legalización de los libros	107
9.2.3. Forma de llevar la contabilidad y conservación de libros	107
9.2.4. Valor probatorio, comunicación y exhibición de los libros	108
9.3. Cuentas anuales	108
9.3.1. Formulación de las cuentas anuales	108
9.3.2. Sometimiento a auditoría	108
9.3.3. Aprobación	109
9.3.4. Depósito y publicación de las cuentas anuales	109
9.3.5. Calendario	109
10. Las limitaciones del resultado como indicador de creación de valor	109

11. Resumen	110
12. Términos básicos	110
Unidad 3. La estructura de los estados económico-financieros (I): el balance ...	111
1. Introducción	111
2. Las masas patrimoniales del balance	111
2.1. Activo no corriente	112
2.1.1. Inmovilizado intangible	112
2.1.2. Inmovilizado material	114
2.1.3. Inversiones inmobiliarias	114
2.1.4. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	115
2.1.5. Inversiones financieras a largo plazo	115
2.1.6. Activos por impuesto diferido	116
2.2. Activo corriente	117
2.2.1. Activos no corrientes mantenidos para la venta	117
2.2.2. Existencias	117
2.2.3. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	118
2.2.4. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	120
2.2.5. Inversiones financieras a corto plazo	121
2.2.6. Periodificaciones a corto plazo	122
2.2.7. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	122
2.3. Patrimonio neto	123
2.3.1. Fondos propios	123
2.3.2. Ajustes por cambios de valor	125
2.3.3. Subvenciones, donaciones y legados recibidos (cuentas 130, 131 y 132)	126
2.4. Pasivo no corriente	126
2.4.1. Provisiones a largo plazo	126
2.4.2. Deudas a largo plazo	127
2.4.3. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	128
2.4.4. Pasivos por impuesto diferido	129
2.4.5. Periodificaciones a largo plazo	129
2.5. Pasivo corriente	129
2.5.1. Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	129
2.5.2. Provisiones a corto plazo	129
2.5.3. Deudas a corto plazo	129
2.5.4. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	132
2.5.5. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	132
2.5.6. Periodificaciones a corto plazo	134
3. El balance en el Plan General de Contabilidad	134
4. El ámbito operativo y el ámbito estructural del balance	140
5. Introducción a los conceptos de fondo de maniobra y capital corriente	141
5.1. El fondo de maniobra	141
5.2. El capital corriente	143
5.3. El fondo de maniobra no es el capital corriente	143

5.4. El capital corriente mínimo necesario	144
6. Posiciones económicas y financieras: el equilibrio del balance	146
6.1. Situación de máxima estabilidad	147
6.2. Situación de equilibrio del balance	147
6.3. Situación de desequilibrio	148
6.4. Situación de quiebra	149
6.5. El caso particular de situación de quiebra a la vez que la empresa tiene una situación teórica de buena liquidez	149
7. El balance financiero o de gestión	150
8. Porcentajes verticales y horizontales y ratios de balance	154
8.1. Porcentajes verticales y horizontales	154
8.1.1. Los porcentajes verticales	154
8.1.2. Los porcentajes horizontales	155
8.2. Principales ratios para el análisis de balances	159
9. Análisis de balances.....	162
9.1. El análisis de la estructura económica	163
9.2. El análisis de la estructura financiera	163
9.3. Guía de comentarios para el análisis del balance	163
9.3.1. Estructura económica	163
9.3.2. Estructura financiera	165
10. Resumen	167
11. Términos básicos	167
 Unidad 4. La estructura de los estados económico-financieros (II): la cuenta de pérdidas y ganancias	 169
1. Introducción	169
2. La cuenta de pérdidas y ganancias del Plan General de Contabilidad	170
3. La cuenta de pérdidas y ganancias funcional	183
3.1. Los ingresos	184
3.2. El coste de la mercancía vendida	184
3.2.1. Las amortizaciones	186
3.3. El resultado bruto de explotación	188
3.4. Los gastos de explotación	188
3.5. Los resultados extraordinarios	190
3.6. El resultado neto de la explotación o beneficio antes de intereses e impuestos	190
3.7. El resultado financiero	191
3.7.1. El caso particular de la desagregación del resultado financiero	192
3.8. El beneficio antes de impuestos	193
3.9. El impuesto sobre beneficios	193
3.10. El beneficio neto	194
3.11. Los dividendos	194
3.12. El beneficio retenido	195

4. Una introducción a la cuenta analítica: costes directos e indirectos y costes fijos y variables	195
4.1. Los costes en los distintos tipos de empresas	196
4.1.1. Los costes de una empresa comercial	196
4.1.2. Los costes de una empresa industrial	197
4.1.3. Los costes de una empresa de servicios	199
4.2. Costes directos e indirectos	200
4.3. Costes fijos y variables	200
5. El punto muerto	202
6. El apalancamiento operativo	205
6.1. La expresión del apalancamiento operativo como función del margen de contribución y del resultado neto de explotación	207
6.2. Apalancamiento total: desagregación del apalancamiento operativo, apalancamiento financiero y efecto fiscal	208
6.2.1. El apalancamiento financiero	209
6.2.2. El apalancamiento o efecto fiscal	209
6.2.3. El apalancamiento total	210
7. El EBITDA y otras medidas del beneficio. Su relación con los indicadores de creación de valor	212
7.1. EBITDA	213
7.1.1. El caso particular del impacto de los resultados extraordinarios sobre el EBITDA	215
7.1.2. El análisis del EBITDA: la decisión entre el BAII y el EBITDA	216
7.2. <i>Cash flow</i> (como magnitud)	217
7.3. Los recursos procedentes/aplicados de/en las operaciones ordinarias (RPO)	219
7.4. OIBDA	220
7.5. NOPLAT o BAIDI	222
7.6. EBITDAR	223
7.7. Indicadores de creación de valor	224
7.7.1. El EVA (valor añadido económico)	225
7.7.2. El BE (beneficio económico)	225
7.7.3. El MVA (<i>market value added</i>)	225
7.7.4. El CVA (<i>cash value added</i>)	225
7.7.5. El CFROI (<i>cash flow return on investment</i>)	226
7.7.6. TSR (<i>total shareholder return</i>)	226
8. La indeterminación del beneficio en función de las políticas y los criterios contables	228
8.1. El impacto de la política de amortizaciones	228
8.2. La valoración de las existencias	229
8.3. La valoración según el sistema de costes empleado	231
8.3.1. Coste completo	231
8.3.2. Coste industrial	231
8.3.3. Coste variable	231
8.4. Las provisiones	233
8.5. Las periodificaciones	234
8.6. Las limitaciones de los estados económico-financieros como instrumentos para el análisis	234
8.7. La «contabilidad creativa»	236
9. La calidad del beneficio	237

10. Porcentajes verticales y horizontales y ratios de la cuenta de pérdidas y ganancias	238
10.1. Porcentajes verticales y horizontales	238
10.1.1. Los porcentajes verticales	238
10.1.2. Los porcentajes horizontales	239
10.2. Principales ratios para el análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	240
11. Análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	244
11.1. Guía de comentarios para el análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	246
11.1.1. Comentario sobre la evolución de las ventas netas	246
11.1.2. Comentario sobre el coste de las ventas	246
11.1.3. Comentario sobre el resultado bruto de la explotación	247
11.1.4. Comentario sobre los gastos de explotación	247
11.1.5. Comentario sobre el resultado neto de la explotación	247
11.1.6. Comentario sobre el resultado financiero y el beneficio antes de gastos financieros e impuestos	247
11.1.7. Comentario sobre el impuesto sobre beneficios	248
11.1.8. Comentario sobre el resultado neto	248
11.1.9. Comentario sobre el EBITDA	248
11.1.10. Comentario sobre el punto muerto y sobre el apalancamiento	248
11.2. Los «mensajes» de la cuenta de pérdidas y ganancias	250
12. Resumen	251
13. Términos básicos	251
 Unidad 5. La estructura de los estados económico-financieros (III): el estado de cambios en el patrimonio neto	 253
1. Introducción	253
2. Los grupos 8 y 9 del Plan General de Contabilidad	255
3. Partidas que componen el patrimonio neto	262
3.1. Componentes del patrimonio neto	262
3.2. Los fondos propios	264
3.2.1. El capital social	264
3.2.2. Acciones propias	271
3.2.3. La aplicación del resultado: reservas y dividendos	271
3.3. Ajustes por cambios de valor	273
3.3.1. Ajustes en activos financieros a valor razonable con cambios en el patrimonio neto	274
3.3.2. Operaciones de cobertura	278
3.3.3. Diferencias de conversión	287
3.3.4. Ajustes por valoración en activos no corrientes y grupos enajenables de elementos mantenidos para la venta	290
3.3.5. Ingresos fiscales a distribuir en varios ejercicios	292
3.4. Subvenciones, donaciones y legados recibidos	295
3.4.1. Reintegrabilidad	295
3.4.2. Carácter de quien las concede	295
3.4.3. Destino de las subvenciones	295

3.4.4. Tipos de subvenciones, donaciones y legados en el Plan General de Contabilidad	295
4. La estructura del estado de cambios en el patrimonio neto	299
5. El estado de ingresos y gastos reconocidos	300
5.1. El resultado del ejercicio	301
5.2. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto	301
5.3. TRansferencias realizadas a la cuenta de pérdidas y ganancias	301
6. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: I. Por valoración de instrumentos financieros: activos Financieros a valor razonable con cambios en el patrimonio neto	302
7. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: II. Por cobertura de flujos de efectivo	306
8. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: III. Por subvenciones, donaciones y legados recibidos	309
9. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: IV. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	312
9.1. Características de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	314
9.2. Cuentas de balance y de ingresos y gastos directamente imputables en el patrimonio neto en ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	314
10. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: V. Efecto impositivo	316
11. El estado total de cambios en el patrimonio neto	317
11.1. Operaciones con socios o propietarios	319
11.2. Otras variaciones en el patrimonio neto	320
11.3. Ajustes por cambios en criterios contables, errores y hechos posteriores al cierre	320
11.3.1. Cambios de criterios contables	321
11.3.2. Errores	322
11.3.3. Cambio de estimaciones contables	323
11.3.4. Hechos posteriores al cierre	323
12. El estado de cambios en el patrimonio neto en las PYMES	327
13. Análisis del estado de cambios en el patrimonio neto	328
13.1. Porcentajes horizontales y verticales	328
13.1.1. El estado de ingresos y gastos reconocidos	329
13.1.2. La masa de patrimonio neto	329
13.1.3. El estado total de cambios en el patrimonio neto	329
13.2. Guion para el análisis del estado de cambios en el patrimonio neto	329
13.2.1. Análisis del estado de ingresos y gastos reconocidos	330
13.2.2. Análisis de la masa de patrimonio neto	330
13.2.3. Análisis del estado total de cambios en el patrimonio neto	330
14. Resumen	335
15. Términos básicos.....	336
Unidad 6. Análisis de la liquidez	339
1. Introducción	339
2. Liquidez y riesgo financiero a corto plazo	340

3. Ratios de liquidez	341
3.1. La liquidez a corto plazo	341
3.1.1. El ratio de liquidez general	342
3.1.2. El ratio de test ácido	342
3.1.3. El ratio de disponibilidad inmediata	343
3.2. La liquidez a largo plazo o solvencia	343
3.2.1. El ratio de solvencia	344
3.2.2. El ratio de autofinanciación	344
3.2.3. El ratio de cobertura	344
3.3. Limitaciones del análisis de liquidez a través de los ratios	346
4. Análisis del fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	347
4.1. El concepto de necesidades operativas de fondos	348
4.2. Las necesidades operativas de fondos y el capital corriente o circulante	352
4.3. La financiación de las necesidades operativas de fondos: el equilibrio entre el fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	354
4.3.1. Superávit de financiación ($NOF < FM$)	357
4.3.2. Equilibrio entre fondo de maniobra y necesidades operativas de fondos ($NOF = FM$)	358
4.3.3. Déficit de financiación ($NOF > FM$)	358
4.4. El coste de oportunidad de la llamada «financiación sin coste»	362
4.5. Necesidades operativas de fondos contables y necesidades operativas de fondos reales u objetivo de la empresa	363
4.5.1. El déficit de financiación: los recursos forzados	366
4.5.2. El superávit de financiación: los excedentes de tesorería	370
4.6. Los síntomas de tensiones en la tesorería. cómo proceder para mejorar la situación	370
4.7. El crecimiento máximo del negocio sin tensiones de tesorería	372
4.8. Estrategias de financiación de las necesidades operativas de fondos	375
4.8.1. Estrategia de fondo de maniobra cero	375
4.8.2. Estrategia conservadora: fondo de maniobra positivo	376
4.8.3. Estrategia agresiva: fondo de maniobra negativo	377
5. El periodo medio de maduración	378
5.1. El periodo medio de maduración como complemento del análisis de la liquidez	378
5.2. El periodo medio de maduración de una empresa comercial	379
5.2.1. El periodo medio de almacenamiento	382
5.2.2. El periodo medio de cobro	384
5.2.3. El periodo medio de pago	386
5.3. El periodo medio de maduración de una empresa industrial	389
5.3.1. Periodo medio de almacenamiento de las materias primas (PMA)	391
5.3.2. Periodo medio de fabricación (PMF)	393
5.3.3. Periodo medio de venta (PMV)	394
5.3.4. Periodo medio de cobro a clientes (PMC)	396
5.3.5. Periodo medio de pago a proveedores (PMP)	397
5.4. El periodo medio de maduración de una empresa de servicios	399
5.5. La rotación	400
5.6. El caso particular de las necesidades operativas de fondos negativas	401

6. La gestión de las partidas corrientes	404
6.1. La gestión de tesorería	404
6.2. La gestión de clientes	407
6.3. La gestión de las existencias	409
6.4. Financiación de corto plazo	410
6.4.1. La financiación de proveedores	411
6.4.2. El descuento bancario	411
6.4.3. El <i>factoring</i>	412
6.4.4. El <i>confirming</i>	413
6.4.5. La póliza de crédito	413
6.4.6. El préstamo bancario a corto plazo	414
6.4.7. El <i>leasing</i>	414
6.4.8. El <i>renting</i>	415
7. El análisis de la liquidez	415
7.1. Análisis de los ratios	416
7.1.1. Ratios de corto plazo	416
7.1.2. Ratios de largo plazo o solvencia	417
7.2. Análisis del fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	418
7.3. Análisis del periodo medio de maduración	419
8. Resumen	427
9. Términos básicos.....	428
Unidad 7. Análisis de la rentabilidad	429
1. Introducción	429
2. Riesgo y rentabilidad	430
2.1. Riesgo económico	431
2.2. Riesgo financiero	436
3. La medida de la rentabilidad en función de las diferentes ópticas existentes en la empresa	436
3.1. La utilidad del balance financiero	439
3.1.1. Fondos propios	440
3.1.2. Ajustes por cambios de valor	440
3.1.3. Subvenciones, donaciones y legados	440
3.1.4. Provisiones a largo plazo	441
3.1.5. Deudas a largo plazo	441
3.1.6. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	441
3.1.7. Pasivo por impuesto diferido	442
3.1.8. Periodificaciones a largo plazo	442
3.1.9. Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	442
3.1.10. Provisiones a corto plazo	442
3.1.11. Deudas a corto plazo	442
3.1.12. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	443
3.1.13. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	443
3.1.14. Periodificaciones a corto plazo	443

3.2. Componentes del activo neto o capital invertido	444
3.2.1. El activo no corriente	444
3.2.2. Las necesidades operativas de fondos	444
3.2.3. El activo corriente no operativo.....	445
3.3. Ratios de rentabilidad	447
3.3.1. El margen sobre ventas (<i>return on sales</i> -ROS)	447
3.3.2. La rentabilidad de la inversión (<i>return on investment</i> -ROI)	448
3.3.3. Rentabilidad económica (RE) o del capital invertido (<i>return on invested capital</i> -ROIC)	450
3.3.4. Rentabilidad del capital empleado (<i>return on capital employed</i> -ROCE)	451
3.3.5. Rentabilidad de los activos netos (<i>return on net assets</i> -RONA)	452
3.3.6. Rentabilidad de los activos del negocio (<i>return on business assets</i> -ROBA)	453
3.3.7. La rentabilidad financiera (RF) o de los accionistas (<i>return on equity</i> -ROE)	454
4. Rentabilidad económica: el margen y la rotación	455
4.1. Estrategias de margen y estrategias de rotación	457
4.2. Factores que afectan a la rentabilidad económica	458
4.2.1. Cuota de mercado	459
4.2.2. Calidad de los productos	459
4.2.3. Los activos y la estructura de costes	459
5. La rentabilidad financiera	460
5.1. El endeudamiento como oportunidad: el impacto de las decisiones financieras sobre la rentabilidad de los accionistas	461
5.2. El apalancamiento financiero	463
5.3. La rentabilidad financiera como producto	472
5.3.1. Margen sobre ventas (ROS)	472
5.3.2. Rotación de activos (CT)	473
5.3.3. Estructura de financiación	473
5.3.4. Coste financiero	473
5.3.5. Coste impositivo	473
6. El crecimiento autosostenible	475
6.1. El índice de crecimiento interno	475
7. Indicadores de rentabilidad en empresas cotizadas	478
7.1. Beneficio por acción (BPA o <i>earnings per share</i> -EPS)	479
7.2. Ratio de precio sobre beneficio (<i>price to earnings ratio</i> -PER)	479
7.3. Rentabilidad total (RT)	480
7.4. Rentabilidad de los dividendos (RD)	480
7.5. <i>Market to book ratio</i> (MBR)	480
7.6. Rentabilidad total para el accionista (<i>total shareholders return</i> -TSR)	481
8. Análisis de la rentabilidad	481
8.1. El análisis de Du Pont	481
8.2. El análisis integrado de la rentabilidad financiera como producto	483
8.3. Metodología para realizar el análisis de la rentabilidad	485
8.4. Análisis del crecimiento autosostenible	487
9. Resumen	495
10. Términos básicos.....	496

Anexo 1. Desarrollo de la fórmula de la rentabilidad financiera	498
Anexo 2. Obtención de la fórmula de la rentabilidad financiera a partir del coste de capital medio ponderado	500
Unidad 8. Análisis de los flujos de efectivo	503
1. Introducción	503
2. <i>Cash flow</i> versus beneficios	505
3. El estado de flujos de tesorería de las normas internacionales de contabilidad	512
3.1. El concepto de tesorería	512
3.2. Agrupaciones principales del estado de flujos de tesorería	513
3.3. Los flujos por actividades ordinarias	513
3.3.1. Los flujos por actividades ordinarias elaborados según el método directo	514
3.3.2. Los flujos por actividades ordinarias elaborados según el método indirecto ..	514
3.4. Los flujos por actividades de inversión	516
3.5. Los flujos por actividades de financiación	517
3.6. El tratamiento de los flujos de caja en moneda extranjera	517
3.7. El tratamiento de partidas extraordinarias	517
3.8. El tratamiento de intereses y dividendos	517
3.9. El tratamiento de flujos de tesorería consolidados	519
4. El estado de flujos de efectivo del Plan General de Contabilidad	522
4.1. La presentación de la información en el estado de flujos de efectivo	524
4.2. Flujos de efectivo de las actividades de explotación	525
4.2.1. Resultado del ejercicio antes de impuestos	525
4.2.2. Ajustes del resultado	525
4.2.3. Cambios en el capital corriente	528
4.2.4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	531
4.3. Flujos de efectivo de las actividades de inversión	532
4.3.1. Pagos por inversiones	541
4.3.2. Cobros por desinversiones	541
4.4. Flujos de efectivo de las actividades de financiación	541
4.4.1. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	542
4.4.2. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	542
4.4.3. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio	544
4.5. Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	544
4.6. El modelo de estado de flujos de efectivo	545
5. Elaboración de un estado de <i>cash flow</i> funcional.....	560
6. Análisis del estado de <i>cash flow</i>	568
6.1. El análisis de ratios	569
6.1.1. Ratio 1. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre el importe neto de la cifra de negocios	569
6.1.2. Ratio 2. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre el EBITDA	569
6.1.3. Ratio 3. Cobros por actividades de explotación entre pagos por actividades de explotación	570
6.1.4. Ratio 4. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre flujos de efectivo de actividades de inversión	570

6.1.5. Ratio 5. Flujo de efectivo de actividades de explotación entre deuda financiera	571
6.1.6. Ratio 6. Cobros por desinversiones entre pagos por inversiones	571
6.1.7. Ratio 7. Flujo libre de caja entre deuda financiera	571
6.1.8. Ratio 8. Flujo libre de caja entre flujos de efectivo de actividades de financiación	572
6.1.9. Ratio 9. Cobros por actividades de financiación entre pagos por actividades de financiación	572
6.2. El análisis gráfico	573
6.2.1. Situación de comienzo de actividad de la empresa	573
6.2.2. Situación de empresa en funcionamiento	574
6.2.3. Situación de buena generación de flujos de efectivo de actividades de explotación	574
6.2.4. Situación de problemas de viabilidad	575
6.2.5. Situación de ampliación de capacidad	575
6.2.6. Situación de recompensa al accionista	576
6.3. Comentarios al estado de flujos de efectivo	576
7. Resumen	591
8. Términos básicos.....	592
Anexo. <i>Cash flows</i> utilizados para valoración de empresas	593
 Unidad 9. El análisis integrado de los estados económico-financieros	 597
1. Introducción	597
2. La planificación financiera	600
3. El plan de financiación a corto plazo y el presupuesto de tesorería	602
3.1. El plan de financiación a corto plazo	603
3.2. El presupuesto de tesorería.....	604
4. La elaboración de previsiones financieras en la práctica	608
4.1. La planificación económico-financiera y las previsiones financieras	608
4.2. Utilidad de las previsiones financieras	613
5. Análisis sectorial de estados económico-financieros.....	620
5.1. Definición de los ratios sectoriales de la central de balances del banco de España	622
5.2. Datos por sectores de actividad de la economía española	625
6. Ejemplos de análisis integrado de los estados económico-financieros	626
6.1. Modelo de análisis de los estados económico-financieros	628
6.2. Un ejemplo de análisis integrado de los estados económico-financieros	629
7. Resumen	650
8. Términos básicos.....	650
Anexo. La información no financiera	651
 Unidad 10. Análisis de estados económico-financieros consolidados	 655
1. Introducción	655
2. Concepto de consolidación.....	659

3.	Tipos de sociedades a efectos de consolidación	663
3.1.	Grupo de sociedades	663
3.2.	Sociedad dominante	664
3.2.1.	Dominio directo	665
3.2.2.	Dominio indirecto	666
3.3.	Sociedad dependiente	666
3.4.	Sociedad multigrupo	667
3.5.	Sociedad asociada	667
4.	Obligación de consolidar	668
4.1.	Sociedades afectadas por la obligación de consolidar	668
4.2.	Dispensa de la obligación de consolidar	669
4.3.	Dispensa por razón de tamaño	670
4.4.	Dispensa de la obligación de consolidar en subgrupos de sociedades	671
5.	Métodos y procedimiento de consolidación	671
5.1.	La «diferencia de consolidación» o fondo de comercio	672
5.2.	Métodos de consolidación	675
5.3.	Grupo, conjunto consolidable y perímetro de consolidación	676
5.4.	Método de integración global	677
5.5.	Método de integración proporcional	677
5.6.	Procedimiento de puesta en equivalencia	678
6.	Etapas del proceso de formulación de las cuentas consolidadas.....	679
6.1.	Homogeneización	680
6.2.	Agregación	680
6.3.	Eliminaciones	680
6.4.	Formulación de las cuentas anuales del grupo o cuentas consolidadas	680
6.5.	Etapas del proceso de elaboración de los estados económico-financieros consolidados: el caso del método de integración global	681
6.5.1.	Homogeneización	681
6.5.2.	Eliminación inversión-neto	681
6.5.3.	Eliminaciones económicas y financieras entre compañías del grupo	682
6.5.4.	Operaciones comerciales	682
6.5.5.	Dividendos entre compañías del grupo	685
6.5.6.	Operaciones con activos no corrientes	686
6.5.7.	Obligaciones	687
7.	Ejemplo de consolidación según los distintos métodos y procedimiento existentes	687
8.	Los estados económico-financieros consolidados	694
8.1.	El balance consolidado	696
8.2.	La cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	699
8.3.	El estado de cambios en el patrimonio neto consolidado	701
8.3.1.	El estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado	701
8.3.2.	El estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado	702
8.4.	El estado de flujos de efectivo consolidado	703
8.4.1.	Flujo de efectivo de las actividades de explotación	704
8.4.2.	Flujo de efectivo de las actividades de inversión	705
8.4.3.	Flujo de efectivo de las actividades de financiación	706

8.5. La memoria consolidada	708
8.5.1. Operaciones con partes vinculadas	709
8.5.2. Información segmentada	710
8.6. El informe de gestión	711
9. Análisis de estados económico-financieros consolidados	712
9.1. Peso del fondo de comercio respecto del valor contable de la participación adquirida ..	713
9.2. Peso del fondo de comercio sobre el activo total consolidado	713
9.3. Peso de la diferencia negativa de consolidación sobre los ingresos del negocio	713
9.4. Peso de las eliminaciones en los ingresos	713
9.5. Peso de las eliminaciones en los gastos de explotación	714
9.6. Peso de los saldos eliminados de clientes sobre clientes totales	714
9.7. Peso de los saldos eliminados de proveedores sobre proveedores totales	714
9.8. Peso de los socios externos respecto del patrimonio neto total	714
9.9. Peso del resultado atribuido a los socios externos sobre el resultado consolidado	715
10. Resumen	728
11. Términos básicos	729
Anexo. Análisis formal de los estados económico-financieros	731
Conclusión	763
Bibliografía	765

