

ÍNDICE SISTEMÁTICO

	<u>PÁGINA</u>
Sumario	7
Prólogo	9
Nota a la segunda edición	11
Introducción a la primera edición	13
Presentación	17
 Unidad 1. Introducción al análisis de los estados económico-financieros	19
1. Introducción	21
1.1. ¿Qué es crear valor?	21
1.2. El papel del directivo frente al accionista	22
1.3. ¿Quién mide si una empresa crea o no crea valor?	23
2. El papel de los mercados financieros	24
2.1. El mercado primario	24
2.2. El mercado secundario	24
2.3. Los proveedores de fondos de la empresa	25
2.4. La estructura y las funciones del sistema financiero	26
2.4.1. La financiación directa	26
2.4.2. La financiación indirecta	26
2.4.3. Los mercados de valores	28
3. El ciclo de los negocios	28
3.1. La generación sostenida de beneficios y las imperfecciones del mercado	28
3.2. Desde el dinero hacia el dinero	29

4. El lenguaje de la contabilidad	32
4.1. El proceso de la contabilidad	33
4.2. El alcance de la contabilidad	34
4.3. La cuenta contable	34
4.3.1. La función de las cuentas	34
4.3.2. Los convenios de cargo y abono	34
4.4. El método contable	38
4.5. Introducción a los conceptos de patrimonio y de resultado	39
4.5.1. El concepto de patrimonio	39
4.5.2. El resultado empresarial	40
4.6. Los destinatarios de la información contable	45
5. Los desafíos de la contabilidad	45
6. El propósito del análisis de los estados económico-financieros	46
6.1. El análisis de los estados económico-financieros y las finanzas corporativas	46
6.2. Introducción a los estados económico-financieros: la reforma contable y el Plan General de Contabilidad	47
6.3. La estructura de los estados económico-financieros (I). El balance	48
6.4. La estructura de los estados económico-financieros (II). La cuenta de pérdidas y ganancias	48
6.5. La estructura de los estados económico-financieros (III). El estado de cambios en el patrimonio neto	49
6.6. La liquidez de la empresa	50
6.7. La rentabilidad: cuán rentables son los activos de la empresa y cuán rentable es la empresa para sus propietarios	50
6.8. Los <i>cash flows</i> generados por la empresa	51
6.9. Análisis integrado de los estados económico-financieros	52
6.10. El análisis de estados económico-financieros consolidados	52
7. Resumen	53
8. Términos básicos	54
 Unidad 2. Introducción a los estados económico-financieros: la reforma contable y el Plan General de Contabilidad	 55
1. Introducción a los estados económico-financieros	57
2. El balance	57
2.1. El balance en el Plan General de Contabilidad	59
2.1.1. Activo corriente	59
2.1.2. Activo no corriente	59
2.1.3. Pasivo corriente	59
2.1.4. Pasivo no corriente	60
2.1.5. Patrimonio neto	60
3. La cuenta de pérdidas y ganancias	61
3.1. Valor, precio y coste	62
3.2. Coste, gasto y consumo	63
3.3. Compra, gasto e inversión	63

3.4. La cuenta de pérdidas y ganancias en el plan contable	64
3.4.1. El resultado de explotación	65
3.4.2. El resultado financiero	65
3.4.3. El resultado procedente de operaciones continuadas	65
3.4.4. El resultado de operaciones interrumpidas	66
3.4.5. El resultado del ejercicio	66
4. El estado de cambios en el patrimonio neto	68
4.1. El estado de ingresos y gastos reconocidos	69
4.2. El estado total de cambios en el patrimonio neto	69
5. El estado de flujos de efectivo	71
5.1. Clasificación de las partidas de <i>cash flow</i>	73
6. La memoria	77
7. La reforma contable de 2007	78
7.1. El Código de Comercio	79
7.2. La Ley de sociedades anónimas	83
7.3. La Ley de sociedades de responsabilidad limitada	84
7.4. La Ley de cooperativas	84
7.5. La Ley del impuesto sobre sociedades	84
7.6. Norma mercantil sobre sociedades	86
8. El Plan General de Contabilidad	88
8.1. Marco conceptual de la contabilidad	89
8.1.1. Cuentas anuales. Imagen fiel	89
8.1.2. Requisitos de la información a incluir en las cuentas anuales	89
8.1.3. Principios contables	89
8.1.4. Elementos que forman las cuentas anuales	90
8.1.5. Criterios de registro o reconocimiento contable de los elementos de las cuentas anuales	91
8.1.6. Criterios de valoración	91
8.1.7. Principios y normas de contabilidad generalmente aceptados	102
8.2. Normas de registro y valoración	103
8.3. Cuentas anuales	103
8.4. Cuadro de cuentas	104
8.5. Definiciones y relaciones contables	106
9. Obligaciones legales relativas a la contabilidad de los empresarios	106
9.1. Regulación legal y justificación	106
9.2. Libros obligatorios	106
9.2.1. Delimitación y contenido	106
9.2.2. Legalización de los libros	107
9.2.3. Forma de llevar la contabilidad y conservación de libros	107
9.2.4. Valor probatorio, comunicación y exhibición de los libros	108
9.3. Cuentas anuales	108
9.3.1. Formulación de las cuentas anuales	108

9.3.2. Sometimiento a auditoría	108
9.3.3. Aprobación	109
9.3.4. Depósito y publicación de las cuentas anuales	109
9.3.5. Calendario	109
10. Las limitaciones del resultado como indicador de creación de valor	109
11. Resumen	110
12. Términos básicos	110
Unidad 3. La estructura de los estados económico-financieros (I): el balance ...	113
1. Introducción	115
2. Las masas patrimoniales del balance	115
2.1. Activo no corriente	116
2.1.1. Inmovilizado intangible	116
2.1.2. Inmovilizado material	117
2.1.3. Inversiones inmobiliarias	118
2.1.4. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	119
2.1.5. Inversiones financieras a largo plazo	119
2.1.6. Activos por impuesto diferido	120
2.2. Activo corriente	120
2.2.1. Activos no corrientes mantenidos para la venta	120
2.2.2. Existencias	121
2.2.3. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	122
2.2.4. Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	124
2.2.5. Inversiones financieras a corto plazo	125
2.2.6. Periodificaciones a corto plazo	126
2.2.7. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	126
2.3. Patrimonio neto	127
2.3.1. Fondos propios	127
2.3.2. Ajustes por cambios de valor	129
2.3.3. Subvenciones, donaciones y legados recibidos (cuentas 130, 131 y 132)	130
2.4. Pasivo no corriente	130
2.4.1. Provisiones a largo plazo	130
2.4.2. Deudas a largo plazo	131
2.4.3. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	132
2.4.4. Pasivos por impuesto diferido	133
2.4.5. Periodificaciones a largo plazo	133
2.5. Pasivo corriente	133
2.5.1. Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	133
2.5.2. Provisiones a corto plazo	133
2.5.3. Deudas a corto plazo	133
2.5.4. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	136
2.5.5. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	136
2.5.6. Periodificaciones a corto plazo	138
3. El balance en el Plan General de Contabilidad	138

4. El ámbito operativo y el ámbito estructural del balance	144
5. Introducción a los conceptos de fondo de maniobra y capital corriente	145
5.1. El fondo de maniobra	145
5.2. El capital corriente	147
5.3. El fondo de maniobra no es el capital corriente	147
5.4. El capital corriente mínimo necesario	148
6. Posiciones económicas y financieras: el equilibrio del balance	150
6.1. Situación de máxima estabilidad	151
6.2. Situación de equilibrio del balance	151
6.3. Situación de desequilibrio	152
6.4. Situación de quiebra	153
6.5. El caso particular de situación de quiebra a la vez que la empresa tiene una situación teórica de buena liquidez	153
7. El balance financiero o de gestión	154
8. Porcentajes verticales y horizontales y ratios de balance	158
8.1. Porcentajes verticales y horizontales	158
8.1.1. Los porcentajes verticales	158
8.1.2. Los porcentajes horizontales	159
8.2. Principales ratios para el análisis de balances	163
9. Análisis de balances	166
9.1. El análisis de la estructura económica	167
9.2. El análisis de la estructura financiera	167
9.3. Guía de comentarios para el análisis del balance	167
9.3.1. Estructura económica	167
9.3.2. Estructura financiera	169
10. Resumen	171
11. Términos básicos	171
 Unidad 4. La estructura de los estados económico-financieros (II): la cuenta de pérdidas y ganancias	 173
1. Introducción	176
2. La cuenta de pérdidas y ganancias del Plan General de Contabilidad	177
3. La cuenta de pérdidas y ganancias funcional	190
3.1. Los ingresos	191
3.2. El coste de la mercancía vendida	191
3.2.1. Las amortizaciones	193
3.3. El resultado bruto de explotación	195
3.4. Los gastos de explotación	195
3.5. Los resultados extraordinarios	196
3.6. El resultado neto de la explotación o beneficio antes de intereses e impuestos	196
3.7. El resultado financiero	197
3.7.1. El caso particular de la desagregación del resultado financiero	198

3.8. El beneficio antes de impuestos	199
3.9. El impuesto sobre beneficios	199
3.10. El beneficio neto	200
3.11. Los dividendos	201
3.12. El beneficio retenido	201
 4. Una introducción a la cuenta analítica: costes directos e indirectos y costes fijos y variables	202
4.1. Los costes en los distintos tipos de empresas	202
4.1.1. Los costes de una empresa comercial	203
4.1.2. Los costes de una empresa industrial	203
4.1.3. Los costes de una empresa de servicios	206
4.2. Costes directos e indirectos	206
4.3. Costes fijos y variables	207
 5. El punto muerto	209
6. El apalancamiento operativo	212
6.1. La expresión del apalancamiento operativo como función del margen de contribución y del resultado neto de explotación	213
6.2. Apalancamiento total: desagregación del apalancamiento operativo, apalancamiento financiero y efecto fiscal	215
6.2.1. El apalancamiento financiero	215
6.2.2. El apalancamiento o efecto fiscal	216
6.2.3. El apalancamiento total	216
7. El EBITDA y otras medidas del beneficio. Su relación con los indicadores de creación de valor	219
7.1. EBITDA	220
7.1.1. El caso particular del impacto de los resultados extraordinarios sobre el EBITDA	221
7.1.2. El análisis del EBITDA: la decisión entre el BAII y el EBITDA	223
7.2. <i>Cash flow</i> (como magnitud)	224
7.3. Los recursos procedentes/aplicados de/en las operaciones ordinarias (RPO)	226
7.4. OIBDA	227
7.5. NOPLAT o BAIDI	228
7.6. EBITDAR	230
7.7. Indicadores de creación de valor	231
7.7.1. El EVA (valor añadido económico)	232
7.7.2. El BE (beneficio económico)	232
7.7.3. El MVA (<i>market value added</i>)	232
7.7.4. El CVA (<i>cash value added</i>)	232
7.7.5. El CFROI (<i>cash flow return on investment</i>)	233
7.7.6. TSR (<i>total shareholder return</i>)	233
 8. La indeterminación del beneficio en función de las políticas y los criterios contables	235
8.1. El impacto de la política de amortizaciones	235
8.2. La valoración de las existencias	237
8.3. La valoración según el sistema de costes empleado	238
8.3.1. Coste completo	238
8.3.2. Coste industrial	238
8.3.3. Coste variable	239

8.4. Las provisiones	241
8.5. Las periodificaciones	241
8.6. Las limitaciones de los estados económico-financieros como instrumentos para el análisis	242
8.7. La «contabilidad creativa»	243
9. La calidad del beneficio	244
10. Porcentajes verticales y horizontales y ratios de la cuenta de pérdidas y ganancias	245
10.1. Porcentajes verticales y horizontales	245
10.1.1. Los porcentajes verticales	246
10.1.2. Los porcentajes horizontales	246
10.2. Principales ratios para el análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	247
11. Análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	252
11.1. Guía de comentarios para el análisis de la cuenta de pérdidas y ganancias	253
11.1.1. Comentario sobre la evolución de las ventas netas	254
11.1.2. Comentario sobre el coste de las ventas	254
11.1.3. Comentario sobre el resultado bruto de la explotación	254
11.1.4. Comentario sobre los gastos de explotación	254
11.1.5. Comentario sobre el resultado neto de la explotación	255
11.1.6. Comentario sobre el resultado financiero y el beneficio antes de gastos financieros e impuestos	255
11.1.7. Comentario sobre el impuesto sobre beneficios	255
11.1.8. Comentario sobre el resultado neto	255
11.1.9. Comentario sobre el EBITDA	256
11.1.10. Comentario sobre el punto muerto y sobre el apalancamiento	256
11.2. Los «mensajes» de la cuenta de pérdidas y ganancias	257
12. Resumen	258
13. Términos básicos	259
 Unidad 5. La estructura de los estados económico-financieros (III): el estado de cambios en el patrimonio neto	 261
1. Introducción	264
2. Los grupos 8 y 9 del Plan General de Contabilidad	266
3. Partidas que componen el patrimonio neto	272
3.1. Componentes del patrimonio neto	273
3.2. Los fondos propios	275
3.2.1. El capital social	275
3.2.2. Acciones propias	282
3.2.3. La aplicación del resultado: reservas y dividendos	282
3.3. Ajustes por cambios de valor	284
3.3.1. Ajustes en activos financieros disponibles para la venta	285
3.3.2. Operaciones de cobertura	289
3.3.3. Diferencias de conversión	298

3.3.4. Ajustes por valoración en activos no corrientes y grupos enajenables de elementos mantenidos para la venta	302
3.3.5. Ingresos fiscales a distribuir en varios ejercicios	303
3.4. Subvenciones, donaciones y legados recibidos	306
3.4.1. Reintegrabilidad	306
3.4.2. Carácter de quien las concede	307
3.4.3. Destino de las subvenciones	307
3.4.4. Tipos de subvenciones, donaciones y legados en el Plan General de Contabilidad	307
4. La estructura del estado de cambios en el patrimonio neto	310
5. El estado de ingresos y gastos reconocidos	311
5.1. El resultado del ejercicio	312
5.2. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto	312
5.3. Transferencias realizadas a la cuenta de pérdidas y ganancias	313
6. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: I. Por valoración de instrumentos financieros: activos financieros mantenidos para la venta	313
7. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: II. Por cobertura de flujos de efectivo	317
8. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: III. Por subvenciones, donaciones y legados recibidos	321
9. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: IV. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	324
9.1. Características de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	325
9.2. Cuentas de balance y de ingresos y gastos directamente imputables en el patrimonio neto en ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	325
10. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio: V. Efecto impositivo	328
11. El estado total de cambios en el patrimonio neto	329
11.1. Operaciones con socios o propietarios	331
11.2. Otras variaciones en el patrimonio neto	331
11.3. Ajustes por cambios en criterios contables, errores y hechos posteriores al cierre	331
11.3.1. Cambios de criterios contables	332
11.3.2. Errores	333
11.3.3. Cambio de estimaciones contables	334
11.3.4. Hechos posteriores al cierre	335
12. El estado de cambios en el patrimonio neto en las pymes	338
13. Análisis del estado de cambios en el patrimonio neto	339
13.1. Porcentajes horizontales y verticales	339
13.1.1. El estado de ingresos y gastos reconocidos	340
13.1.2. La masa de patrimonio neto	340
13.1.3. El estado total de cambios en el patrimonio neto	340
13.2. Guion para el análisis del estado de cambios en el patrimonio neto	340
13.2.1. Análisis del estado de ingresos y gastos reconocidos	341

13.2.2. Análisis de la masa de patrimonio neto	341
13.2.3. Análisis del estado total de cambios en el patrimonio neto	341
14. Resumen	346
15. Términos básicos	347
 Unidad 6. Análisis de la liquidez	 349
1. Introducción	351
2. Liquidez y riesgo financiero a corto plazo	352
3. Ratios de liquidez	352
3.1. La liquidez a corto plazo	353
3.1.1. El ratio de liquidez general	353
3.1.2. El ratio de test ácido	354
3.1.3. El ratio de disponibilidad inmediata	354
3.2. La liquidez a largo plazo o solvencia	355
3.2.1. El ratio de solvencia	355
3.2.2. El ratio de autofinanciación	356
3.2.3. El ratio de cobertura	356
3.3. Limitaciones del análisis de liquidez a través de los ratios	357
4. Análisis del fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	358
4.1. El concepto de necesidades operativas de fondos	359
4.2. Las necesidades operativas de fondos y el capital corriente o circulante	363
4.3. La financiación de las necesidades operativas de fondos: el equilibrio entre el fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	365
4.3.1. Superávit de financiación ($NOF < FM$)	368
4.3.2. Equilibrio entre fondo de maniobra y necesidades operativas de fondos ($NOF = FM$)	369
4.3.3. Déficit de financiación ($NOF > FM$)	369
4.4. El coste de oportunidad de la llamada «financiación sin coste»	373
4.5. Necesidades operativas de fondos contables y necesidades operativas de fondos reales u objetivo de la empresa	374
4.5.1. El déficit de financiación: los recursos forzados	377
4.5.2. El superávit de financiación: los excedentes de tesorería	381
4.6. Los síntomas de tensiones en la tesorería. Cómo proceder para mejorar la situación	381
4.7. El crecimiento máximo del negocio sin tensiones de tesorería	383
4.8. Estrategias de financiación de las necesidades operativas de fondos	386
4.8.1. Estrategia de fondo de maniobra cero	386
4.8.2. Estrategia conservadora: fondo de maniobra positivo	387
4.8.3. Estrategia agresiva: fondo de maniobra negativo	388
5. El periodo medio de maduración	389
5.1. El periodo medio de maduración como complemento del análisis de la liquidez	389
5.2. El periodo medio de maduración de una empresa comercial	390
5.2.1. El periodo medio de almacenamiento	393

5.2.2. El periodo medio de cobro	395
5.2.3. El periodo medio de pago	397
5.3. El periodo medio de maduración de una empresa industrial	400
5.3.1. Periodo medio de almacenamiento de las materias primas (PMA)	402
5.3.2. Periodo medio de fabricación (PMF)	404
5.3.3. Periodo medio de venta (PMV)	405
5.3.4. Periodo medio de cobro a clientes (PMC)	407
5.3.5. Periodo medio de pago a proveedores (PMP)	408
5.4. El periodo medio de maduración de una empresa de servicios	410
5.5. La rotación	411
5.6. El caso particular de las necesidades operativas de fondos negativas	412
6. La gestión de las partidas corrientes	415
6.1. La gestión de tesorería	415
6.2. La gestión de clientes	418
6.3. La gestión de las existencias	420
6.4. Financiación de corto plazo	421
6.4.1. La financiación de proveedores	422
6.4.2. El descuento bancario	422
6.4.3. El <i>factoring</i>	423
6.4.4. El <i>confirming</i>	424
6.4.5. La póliza de crédito	424
6.4.6. El préstamo bancario a corto plazo	425
6.4.7. El <i>leasing</i>	425
6.4.8. El <i>renting</i>	426
7. El análisis de la liquidez	426
7.1. Análisis de los ratios	427
7.1.1. Ratios de corto plazo	427
7.1.2. Ratios de largo plazo o solvencia	428
7.2. Análisis del fondo de maniobra y las necesidades operativas de fondos	429
7.3. Análisis del periodo medio de maduración	430
8. Resumen	438
9. Términos básicos	439
 Unidad 7. Análisis de la rentabilidad	 441
1. Introducción	443
2. Riesgo y rentabilidad	444
2.1. Riesgo económico	445
2.2. Riesgo financiero	449
3. La medida de la rentabilidad en función de las diferentes ópticas existentes en la empresa	450
3.1. La utilidad del balance financiero	453
3.1.1. Fondos propios	454
3.1.2. Ajustes por cambios de valor	454

3.1.3. Subvenciones, donaciones y legados	454
3.1.4. Provisiones a largo plazo	455
3.1.5. Deudas a largo plazo	455
3.1.6. Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	455
3.1.7. Pasivo por impuesto diferido	456
3.1.8. Periodificaciones a largo plazo	456
3.1.9. Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	456
3.1.10. Provisiones a corto plazo	456
3.1.11. Deudas a corto plazo	456
3.1.12. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	457
3.1.13. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	457
3.1.14. Periodificaciones a corto plazo	457
3.2. Componentes del activo neto o capital invertido	458
3.2.1. El activo no corriente	458
3.2.2. Las necesidades operativas de fondos	458
3.2.3. El activo corriente no operativo	459
3.3. Ratios de rentabilidad	461
3.3.1. El margen sobre ventas (<i>return on sales</i> -ROS)	461
3.3.2. La rentabilidad de la inversión (<i>return on investment</i> -ROI)	462
3.3.3. Rentabilidad económica (RE) o del capital invertido (<i>return on invested capital</i> -ROIC)	464
3.3.4. Rentabilidad del capital empleado (<i>return on capital employed</i> -ROCE)	465
3.3.5. Rentabilidad de los activos netos (<i>return on net assets</i> -RONA)	466
3.3.6. Rentabilidad de los activos del negocio (<i>return on business assets</i> -ROBA)	467
3.3.7. La rentabilidad financiera (RF) o de los accionistas (<i>return on equity</i> -ROE)	468
4. Rentabilidad económica: el margen y la rotación	469
4.1. Estrategias de margen y estrategias de rotación	471
4.2. Factores que afectan a la rentabilidad económica	472
4.2.1. Cuota de mercado	473
4.2.2. Calidad de los productos	473
4.2.3. Los activos y la estructura de costes	473
5. La rentabilidad financiera	474
5.1. El endeudamiento como oportunidad: el impacto de las decisiones financieras sobre la rentabilidad de los accionistas	475
5.2. El apalancamiento financiero	477
5.3. La rentabilidad financiera como producto	486
5.3.1. Margen sobre ventas (ROS)	486
5.3.2. Rotación de activos (CT)	487
5.3.3. Estructura de financiación	487
5.3.4. Coste financiero	487
5.3.5. Coste impositivo	487
6. El crecimiento autosostenible	489
6.1. El índice de crecimiento interno	489

7. Indicadores de rentabilidad en empresas cotizadas	492
7.1. Beneficio por acción (BPA o <i>earnings per share-EPS</i>)	493
7.2. Ratio de precio sobre beneficio (<i>price to earnings ratio-PER</i>)	493
7.3. Rentabilidad total (RT)	494
7.4. Rentabilidad de los dividendos (RD)	494
7.5. <i>Market to book ratio (MBR)</i>	494
7.6. Rentabilidad total para el accionista (<i>total shareholders return-TSR</i>)	495
8. Análisis de la rentabilidad	495
8.1. El análisis de Du Pont	495
8.2. El análisis integrado de la rentabilidad financiera como producto	497
8.3. Metodología para realizar el análisis de la rentabilidad	499
8.4. Análisis del crecimiento autosostenible	501
9. Resumen	509
10. Términos básicos	510
Anexo 1. Desarrollo de la fórmula de la rentabilidad financiera	512
Anexo 2. Obtención de la fórmula de la rentabilidad financiera a partir del coste de capital medio ponderado	514
Unidad 8. Análisis de los flujos de efectivo	517
1. Introducción	519
2. <i>Cash flow</i> versus beneficios	521
3. El estado de flujos de tesorería de las normas internacionales de contabilidad	528
3.1. El concepto de tesorería	528
3.2. Agrupaciones principales del estado de flujos de tesorería	528
3.3. Los flujos por actividades ordinarias	529
3.3.1. Los flujos por actividades ordinarias elaborados según el método directo ..	529
3.3.2. Los flujos por actividades ordinarias elaborados según el método indirecto ..	530
3.4. Los flujos por actividades de inversión	532
3.5. Los flujos por actividades de financiación	532
3.6. El tratamiento de los flujos de caja en moneda extranjera	533
3.7. El tratamiento de partidas extraordinarias	533
3.8. El tratamiento de intereses y dividendos	533
3.9. El tratamiento de flujos de tesorería consolidados	534
4. El estado de flujos de efectivo del Plan General de Contabilidad	538
4.1. La presentación de la información en el estado de flujos de efectivo	540
4.2. Flujos de efectivo de las actividades de explotación	541
4.2.1. Resultado del ejercicio antes de impuestos	541
4.2.2. Ajustes del resultado	541
4.2.3. Cambios en el capital corriente	544
4.2.4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	547
4.3. Flujos de efectivo de las actividades de inversión	548
4.3.1. Pagos por inversiones	557
4.3.2. Cobros por desinversiones	557

4.4. Flujos de efectivo de las actividades de financiación	557
4.4.1. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	558
4.4.2. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	558
4.4.3. Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio	560
4.5. Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	560
4.6. El modelo de estado de flujos de efectivo	561
5. Elaboración de un estado de <i>cash flow</i> funcional	576
6. Análisis del estado de <i>cash flow</i>	584
6.1. El análisis de ratios	585
6.1.1. Ratio 1. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre el importe neto de la cifra de negocios	585
6.1.2. Ratio 2. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre el EBITDA	585
6.1.3. Ratio 3. Cobros por actividades de explotación entre pagos por actividades de explotación	586
6.1.4. Ratio 4. Flujos de efectivo de actividades de explotación entre flujos de efectivo de actividades de inversión	586
6.1.5. Ratio 5. Flujo de efectivo de actividades de explotación entre deuda financiera	587
6.1.6. Ratio 6. Cobros por desinversiones entre pagos por inversiones	587
6.1.7. Ratio 7. Flujo libre de caja entre deuda financiera	587
6.1.8. Ratio 8. Flujo libre de caja entre flujos de efectivo de actividades de financiación	588
6.1.9. Ratio 9. Cobros por actividades de financiación entre pagos por actividades de financiación	588
6.2. El análisis gráfico	589
6.2.1. Situación de comienzo de actividad de la empresa	589
6.2.2. Situación de empresa en funcionamiento	590
6.2.3. Situación de buena generación de flujos de efectivo de actividades de explotación	590
6.2.4. Situación de problemas de viabilidad	591
6.2.5. Situación de ampliación de capacidad	591
6.2.6. Situación de recompensa al accionista	592
6.3. Comentarios al estado de flujos de efectivo	592
7. Resumen	607
8. Términos básicos	608
Anexo. <i>Cash flows</i> utilizados para valoración de empresas	609
Unidad 9. El análisis integrado de los estados económico-financieros	613
1. Introducción	614
2. La planificación financiera	617
3. El plan de financiación a corto plazo y el presupuesto de tesorería	618
3.1. El plan de financiación a corto plazo	619
3.2. El presupuesto de tesorería	621

4. La elaboración de previsiones financieras en la práctica	625
4.1. La planificación económico-financiera y las previsiones financieras	625
4.2. Utilidad de las previsiones financieras	630
5. Análisis sectorial de estados económico-financieros	637
5.1. Definición de los ratios sectoriales de la central de balances del Banco de España	639
5.2. Datos por sectores de actividad de la economía española	642
6. Ejemplos de análisis integrado de los estados económico-financieros	643
6.1. Modelo de análisis de los estados económico-financieros	645
6.2. Un ejemplo de análisis integrado de los estados económico-financieros	646
7. Resumen	668
8. Términos básicos	668
Unidad 10. Análisis de estados económico-financieros consolidados	669
1. Introducción	671
2. Concepto de consolidación	675
3. Tipos de sociedades a efectos de consolidación	678
3.1. Grupo de sociedades	679
3.2. Sociedad dominante	679
3.2.1. Dominio directo	681
3.2.2. Dominio indirecto	681
3.3. Sociedad dependiente	682
3.4. Sociedad multigrupo	682
3.5. Sociedad asociada	683
4. Obligación de consolidar	683
4.1. Sociedades afectadas por la obligación de consolidar	683
4.2. Dispensa de la obligación de consolidar	685
4.3. Dispensa por razón de tamaño	686
4.4. Dispensa de la obligación de consolidar en subgrupos de sociedades	686
5. Métodos y procedimiento de consolidación	687
5.1. La «diferencia de consolidación» o fondo de comercio	687
5.2. Métodos de consolidación	691
5.3. Grupo, conjunto consolidable y perímetro de consolidación	692
5.4. Método de integración global	692
5.5. Método de integración proporcional	693
5.6. Procedimiento de puesta en equivalencia	693
6. Etapas del proceso de formulación de las cuentas consolidadas	695
6.1. Homogeneización	695
6.2. Agregación	696
6.3. Eliminaciones	696
6.4. Formulación de las cuentas anuales del grupo o cuentas consolidadas	696

6.5. Etapas del proceso de elaboración de los estados económico-financieros consolidados: el caso del método de integración global	696
6.5.1. Homogeneización	697
6.5.2. Eliminación inversión-neto	697
6.5.3. Eliminaciones económicas y financieras entre compañías del grupo	698
6.5.4. Operaciones comerciales	698
6.5.5. Dividendos entre compañías del grupo	700
6.5.6. Operaciones con activos no corrientes	702
6.5.7. Obligaciones	703
7. Ejemplo de consolidación según los distintos métodos y procedimiento existentes	703
8. Los estados económico-financieros consolidados	710
8.1. El balance consolidado	712
8.2. La cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	715
8.3. El estado de cambios en el patrimonio neto consolidado	717
8.3.1. El estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado	717
8.3.2. El estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado	718
8.4. El estado de flujos de efectivo consolidado	719
8.4.1. Flujo de efectivo de las actividades de explotación	720
8.4.2. Flujo de efectivo de las actividades de inversión	721
8.4.3. Flujo de efectivo de las actividades de financiación	722
8.5. La memoria consolidada	724
8.5.1. Operaciones con partes vinculadas	725
8.5.2. Información segmentada	726
8.6. El informe de gestión	727
9. Análisis de estados económico-financieros consolidados	728
9.1. Peso del fondo de comercio respecto del valor contable de la participación adquirida ..	729
9.2. Peso del fondo de comercio sobre el activo total consolidado	729
9.3. Peso de la diferencia negativa de consolidación sobre los ingresos del negocio	729
9.4. Peso de las eliminaciones en los ingresos	729
9.5. Peso de las eliminaciones en los gastos de explotación	730
9.6. Peso de los saldos eliminados de clientes sobre clientes totales	730
9.7. Peso de los saldos eliminados de proveedores sobre proveedores totales	730
9.8. Peso de los socios externos respecto del patrimonio neto total	730
9.9. Peso del resultado atribuido a los socios externos sobre el resultado consolidado	731
10. Resumen	744
11. Términos básicos	745
Anexo. Análisis formal de los estados económico-financieros	747
Conclusión	777
Bibliografía	781

082017